



JS Direct Search
Automobil + IT

Centerleiter (m/w/d) für ein Premium Autohaus

in Northeim

Unser Auftraggeber

Unser Auftraggeber ist ein renommierter Automobilhändler mit rund 25 Standorten und über 800 Mitarbeitern. Neben den Fahrzeugmarken Mercedes, Volkswagen, Opel und weiteren fünf bekannten Herstellern, bietet die Automobilhandelsgruppe besten Werkstattservice an.

Die Autohaus Gruppe ist seit seinem 30-jährigen Bestehen stetig auf Wachstumskurs. In den letzten Jahren übernahm unser Auftraggeber andere Autohäuser, um das Portfolio zu erweitern. Es wurden mehrere Filialen eröffnet und in bestehende Standorte investiert, um diese zu modernisieren.

Am Standort Northeim wartet ein hochmotiviertes und professionelles Team auf Sie, das ständig bemüht ist im Verkauf und Service von PKW und NFZ allen Kundenwünschen gerecht zu werden.

Werden Sie Teil einer erfolgreichen Unternehmensgruppe!

Benefits

- Einen attraktiven und zukunftsorientierten Arbeitsplatz
- Eine unbefristete Festanstellung
- Ein attraktives Jahresgehalt plus Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten, Schulungen und Qualifizierungen
- Teamgeist und ein kollegiales Miteinander
- Mitarbeitererevents

Die Position

Als Centerleiter/in mit unternehmerischem Know-How und leidenschaftlichem Engagement führen Sie erfolgreich diese Niederlassung.

Weitere Aufgaben- und Verantwortungsbereiche:

- Eigenverantwortliche Lenkung und Gestaltung aller das Autohaus betreffenden Prozesse
- Strukturierung, Organisation und Optimierung des täglichen Autohausgeschäfts
- Konzeption und erfolgreiche Umsetzung strategischer, operativer und betriebswirtschaftlicher Marken- und Unternehmensziele
- Personalführung, Entwicklung und Motivation von ca. 40 Mitarbeiter/innen
- Optimierung des Kundenbeziehungsmanagements sowie Betreuung von Schlüsselkunden

Als vorantreibender Kraft bringen Sie die nötigen Impulse zum Markterfolg mit, setzen vorhandene Verkaufs- und Marketingstrategien erfolgreich um und entwickeln diese weiter.

JS Direct Search

Walter-Hallstein-Str. 12 | 38518 Gifhorn | Tel.: +49 (0) 5371 – 750 249 - 0 | Mobil: +49 (0) 173 – 90 46 128

www.js-direct-search.de | info@js-direct-search.de



JS Direct Search
Automobil + IT

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im KFZ-Bereich (Automobilkaufmann/-kauffrau; Zertifizierter Automobilverkäufer/in; KFZ-Meister/in o.ä.)
- Betriebswirtschaftliche Zusatzqualifikation oder ein vergleichbares Studium
- Mehrjährige Erfahrung als Führungskraft in einem Autohaus, z.B. als Werkstattleiter, Service- oder Verkaufsleiter
- Ausgeprägte Leistungs- und Erfolgsorientierung
- Unternehmerisches und ergebnisorientiertes Denken und Handeln

Sie verfügen über die Fähigkeit, andere Menschen zu führen und zu motivieren und haben ein hohes Maß an Empathie im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern. Fachlich und menschlich überzeugen Sie mit einer hohen Team- und Kommunikationsfähigkeit.

Bewerben Sie sich unter Angabe der Kennziffer AH00517

Für telefonische Informationen vorab steht Ihnen Jürgen Sauerwald unter der Telefonnummer +49 (0)5371 – 750 249 - 0 gern zur Verfügung.

Am besten, Sie senden uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit aktuellem Bewerbungsfoto, (Arbeits-) Zeugnisse, Zertifikate) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit/Kündigungsfrist per E-Mail an j.sauerwald@js-direct-search.de

Es handelt sich um eine direkte Festanstellung bei unserem Auftraggeber.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verwenden wir in diesem Anzeigentext meist nur die männliche Form. Selbstverständlich sind immer beide Geschlechter angesprochen.

JS Direct Search

Walter-Hallstein-Str. 12 | 38518 Gifhorn | Tel.: +49 (0) 5371 – 750 249 - 0 | Mobil: +49 (0) 173 – 90 46 128
www.js-direct-search.de | info@js-direct-search.de