



Großkundenbetreuer (m/w/d) Seat PKW **für ein Großkundenleistungszentrum** in Chemnitz

Unser Auftraggeber

Die Autohaus-Gruppe zählt neben der Marke SEAT weitere fünf Marken zu seinem Sortiment. Hinzu kommen die Hersteller im Wohn- und Reisemobilsegment. Neben dem PKW Verkauf bietet das Autohaus an seinen über 12 Filialen für alle Marken vielfältige Werkstatt- und Serviceleistungen an.

Als modernes Familienunternehmen, bei dem die Mitarbeiter im Mittelpunkt stehen herrschen faire Arbeitsbedingungen. Es wird stets versucht auf den Wunsch jedes einzelnen Mitarbeiters einzugehen. So wird etwa Teilzeitbeschäftigung angeboten, Wünsche nach Gleizeit versucht zu berücksichtigen oder in realisierbaren Fällen Homeoffice angeboten.

Erst in diesem Jahr wurde unser Kunde mit dem Top Job-Siegel für herausragende Arbeitgeberqualitäten ausgezeichnet.

Benefits

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Marktübliche Bezahlung
- Firmenwagen + attraktives Provisionssystem, betriebliche Boni und verschiedene Prämienmöglichkeiten
- Eigene Rentenkasse für die Altersvorsorge - jährlich wird ein attraktiver Betrag für jeden Mitarbeiter angespart
- Weltweite Unfallversicherung – 365 Tage im Jahr
- Gesundheitsprävention (Massagen etc.)
- Bezahlte Schulungen und Qualifizierungen
- Regelmäßige Mitarbeiterbefragungen und jährliche Mitarbeitergespräche
- Jubiläums- und Geburtstagsgeschenke
- Mitarbeitererevents und Ausflüge

Die Position

Für den Aufbau eines Großkundenleistungszentrums suchen wir für den Außendienst (80%) einen erfahrenen Key Account Manager, der sich für die Marke SEAT interessiert und Vertriebsleidenschaft mitbringt. Es handelt sich hier um eine neu-geschaffene Position. Sie können also neu durchstarten und verantworten dabei das Vertriebsgebiet rund um Chemnitz (Umkreis 100km; Freital – Hof)

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise; aktive Ansprache neuer Großkunden inklusive Planung und Durchführung der Kundenbesuche
- Kontinuierliche Kundenbegleitung und -beratung
- Verkauf und Vermarktung von Fahrzeugen der Marke Seat, inkl. Ausstattung und Zubehör
- Fuhrpark- und Fuhrparkmanagementberatung



- Vermitteln von Leasing-Verträgen, Finanzierungen und KFZ-Versicherungen
- Entwicklung und Umsetzung von Kundenbindungsstrategien
- Wahrnehmung von Absatz- und Vermittlungsmöglichkeiten

Ziel ist es, eine langfristige und vertrauensvolle Kundenbeziehung aufzubauen.

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Idealerweise bringen Sie Zertifizierungen mit
- Berufserfahrung als erfolgreicher Automobilverkäufer mit einer positiven Ausstrahlung und Begeisterungsfähigkeit
- Kenntnisse im Großkundenbereich wünschenswert
- Bereitschaft zum Außendienst (80%)
- Kommunikationsfähigkeit
- Kundenorientierte Denk- und Handlungsweise

Bewerben Sie sich unter Angabe der Kennziffer AH00536

Für telefonische Informationen vorab steht Ihnen Jürgen Sauerwald unter der Telefonnummer +49 (0)5371 – 750 249 - 0 gern zur Verfügung.

Am besten, Sie senden uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit aktuellem Bewerbungsfoto, (Arbeits-) Zeugnisse, Zertifikate) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit/Kündigungsfrist per E-Mail an j.sauerwald@js-direct-search.de

Es handelt sich um eine direkte Festanstellung bei unserem Auftraggeber.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verwenden wir in diesem Anzeigentext meist nur die männliche Form. Selbstverständlich sind immer beide Geschlechter angesprochen.